

ACTU de l'EXPORT



LA NEWSLETTER DÉDIÉE À LA DIRECTION DE L'EXPORT #11 | DÉCEMBRE 2022

Édito par Pedro Novo, Directeur Exécutif en charge de l'Export



Que de métamorphoses vécues alors que nous approchons à grand pas de la fin de cette année 2022. Que de challenges relevés par nos entreprises dans leurs ambitions internationales. Que de défis nouveaux adressés au gré des crises et instabilités traversées. Le temps s'accélère et nos entrepreneurs vivent dans une transformation permanente

devenue un invariant de leurs stratégies et enjeux. Symbole de ces instabilités nourricières, BIG a su en octobre dernier mettre la lumière sur ce marqueur de notre temps : La Métamorphose. Un RDV qui a permis d'amplifier la lecture du phénomène et sa profondeur transformante. Vous étiez 65 000 à ce rendez-vous participant à 500 ateliers, 5 campus internationaux et 2000 créneaux de rdv Export ! Un évènement que n'a pas manqué le Ministre délégué auprès de la ministre de l'Europe et des Affaires étrangères chargé du Commerce extérieur, de l'Attractivité et des Français de l'étranger, Olivier Becht et toute la Team France Export venant à la rencontre de l'énergie des ambitieux !

Ambitieux et déterminés, nous le sommes. La Métamorphose des exportateurs français est en cours. La désindustrialisation, le repli sur soi et les déficits de la balance commerciale des années précédentes ne sont pas une fatalité. Avec les acteurs privés aux côtés de Business France, des CCI et des Régions, nous savons possible d'atteindre les 200 000 entreprises exportatrices en France. Nous avons déjà gagné 15 000 exportateurs sur les 5 dernières années. Le mouvement est enclenché. Nous pouvons être au rendez-vous sur les 5 prochaines années. Il n'y a pas

d'autres issues à la réindustrialisation française en cours que l'export. C'est le seul objectif final !

Cette ambition de reconquête repose sur cinq axes pour notre part : une gamme de solutions de garantie à l'export simplifiée, encore plus régionalisée, un élargissement de la gamme de solutions de financement de l'export, un continuum d'accompagnement renforcé au sein de la Team France Export, un renforcement de la maturité digitale des PME exportatrices, mais également la mobilisation des métiers du capital investissement chez Bpifrance.

En parallèle, Bpifrance continuera à accélérer sa mobilisation sur le continent africain au travers d'un Plan Afrique toujours plus intégré aux ambitions entrepreneuriales qui lient les entreprises du continent aux nôtres. C'est la première destination du crédit export chez nous. Nous resterons naturellement mobilisés sur le verdissement de notre appareil exportateur au travers d'un Plan Climat toujours plus profond et impactant dans la décarbonation de notre industrie et de nos exportations.

Nous nous attacherons enfin à accélérer la relance de l'industrie française à l'international, c'est le combat de notre génération ! Pour ce faire, le renforcement de notre gamme de produits facilitant le financement export est essentiel (ex. solutions de préfinancement, on lending, exploration du petit crédit export, lignes de crédit, EPC) conjugué à la mobilisation massive d'un continuum de solutions d'accompagnement telles que la gamme d'accélérateurs internationaux, l'accroissement du nombre de missions d'immersion à l'étranger, des actions de marketing et de communication, le développement de nouveaux programmes (lancement du Cultur'Export cette année, dédié aux entreprises innovantes des industries culturelles et créatives).

C'est aussi la mise en place de collaborations en France et à l'étranger avec les fédérations professionnelles et autres organismes internationaux (Bpifrance Assurance Export à la présidence française de l'Union de Berne à compter du mois de Novembre 2022 pour deux ans). Quel chemin accompli en 2022 comme depuis 5 ans ! Tant à faire encore pour remettre la France et ses entrepreneurs à leur potentiel sur la scène globale.

C'est notre ambition au fond et nos bonnes résolutions déjà à l'aube de cette fin d'année.

L'Export est l'avenir de la France.

Je vous souhaite de très belles fêtes de fin d'année entourées de vos proches et bien entendu...d'aller toujours et encore vous faire voir ailleurs !

L'agenda de l'international

Missions Internationales Bpifrance

Calendrier prévisionnel des prochaines Missions Internationales de Bpifrance sur le 1^{er} semestre 2023

*Programmation sous réserve de modifications

MISSION	DATE	FORMAT	OBJECTIF	ZONE	SECTEUR D'ACTIVITÉ	
ACCÉLÉRATEUR ETI / CONSUMER ELECTRONICS SHOW	Du 04 au 08 janvier	LEARN & PICK	Mission collective pour s'inspirer et se nourrir des nouvelles tendances à l'étranger	Amérique du Nord Etats-Unis	Multisectoriel	COMPLET
ACCÉLÉRATEUR TOURISME / NATIONAL RETAIL FEDERATION	Du 14 au 19 janvier	LEARN & PICK	Mission collective pour s'inspirer et se nourrir des nouvelles tendances à l'étranger	Amérique du Nord Etats-Unis	Tourisme	COMPLET
FORUM CONSEILLERS DU COMMERCE EXTERIEUR FRANÇAIS, ASIE PACIFIQUE	Du 27 février au 03 mars	explore & match	S'inspirer et prospecter à travers un programme de RDV sur-mesure selon les besoins des entreprises accompagnées	Asie Pacifique Vietnam Singapour Malaisie Thaïlande	Multisectoriel	
TRANSITION ÉNERGÉTIQUE	Du 27 février au 03 mars	explore & match	S'inspirer et prospecter à travers un programme de RDV sur-mesure selon les besoins des entreprises accompagnées	Afrique de l'Est Afrique du Sud	Énergies renouvelables	
CULTUR'EXPORT USA DÉPLACEMENT 1	Du 06 au 15 mars	CULTUR'EXPORT	Programme 360° de 12 mois pour se développer et / ou s'implanter aux USA	Amérique du Nord Etats-Unis	Industries créatives et culturelles	COMPLET
SXSW (SOUTH BY SOUTHWEST)	Du 09 au 14 mars	LEARN & PICK	Mission collective pour s'inspirer et se nourrir des nouvelles tendances à l'étranger	Amérique du Nord Etats-Unis	Tech - Industries créatives et culturelles	COMPLET
SÉCURITÉ ET DÉFENSE CÔTE D'IVOIRE	Du 13 au 16 mars	explore & match	S'inspirer et prospecter à travers un programme de RDV sur-mesure selon les besoins des entreprises accompagnées	Afrique de l'Ouest Côte d'Ivoire	Sécurité et Défense	

Mission Explore & Match Australie Novembre 2022 - Avril 2023

En partenariat avec Business France, Bpifrance organise une mission digitale pour prospecter le marché australien. À travers un programme de rendez-vous business avec des acheteurs et acteurs stratégiques de la zone,

les entreprises de tous secteurs d'activités auront l'opportunité de tester leur offre et de confirmer leur stratégie d'implantation. Pour en savoir plus, n'hésitez pas à cliquer sur le [lien](#) suivant.

L'agenda de l'international ...suite

Mission Accélérateur Afrique promotion 2 11 au 15 décembre 2022

Grâce à l'Accélérateur Afrique, les entreprises participantes bénéficieront d'une mission collective multisectorielle Explore & Match à Dakar. Au programme, visites de sites, mise en relation avec l'écosystème local et rendez-vous personnalisés avec des acteurs publics et privés.



Une mission internationale vous intéresse ?

Contactez l'équipe Développement Export pour en savoir plus

Évènements de nos partenaires

TXF Americas 2023:
Structured Trade & Export Finance
28 février - 1^{er} mars 2023

[En savoir plus](#)

Bercy France Export 2023
9 février 2023

[En savoir plus](#)

TGTR MENACE 2023 Dubaï
21 février 2023

[En savoir plus](#)

Quoi de **neuf** ?

Union de Berne : Annual General Meeting Kigali 2022

Le mardi 8 novembre lors de l'Assemblée Générale annuelle de l'Union de Berne à Kigali au Rwanda, Maëlia Dufour, directrice Relations Internationales, Développement de l'Offre, Notation, Environnement et Climat a été élue présidente de l'Union de Berne pour un mandat de deux ans. Retrouvez ici le communiqué de presse et découvrez plus en détails le rôle et les missions de l'Union de Berne dans la rubrique FAQ.



Mission Explore & Match Agriculture Egypte

Du 11 au 15 septembre dernier, Bpifrance, Business-France et le Crédit Agricole Corporate and Investment Bank (CACIB) ont accompagné 13 entreprises françaises en Egypte pour aborder ce marché et s'y développer. Spécialistes de l'irrigation à la fertilisation naturelle, en passant par la gestion de l'eau et de la culture par la data, les entreprises participantes ont pu proposer leurs solutions à des prospects locaux lors de 113 rendez-vous qualifiés avec plus de 50 entreprises égyptiennes.



Quoi de neuf ? ...suite

Bpifrance Inno Génération

Le 6 octobre dernier à l'occasion de la 8^e édition de BIG, les collaborateurs de la Direction de l'Export ont animé et participé à de nombreux ateliers visionnables en replay **ici**. Retrouvez-y également les interventions du président de la République Emmanuel Macron et de nos autres invités. Enfin, profitez de plus de 500 ateliers dont notamment les retours d'expérience et conseils d'experts par zone géographique animés par nos responsables régionaux sur **notre chaîne Youtube Bpifrance**.



Cultur' Export

Dans le cadre de France 2030, l'Etat, Bpifrance et la Team France Export ont lancé les 8 & 9 novembre, la première édition **Cultur'Export**, un nouveau programme dédié aux entreprises innovantes des industries culturelles et créatives. Les vingt-deux entreprises françaises sélectionnées bénéficieront, pendant douze mois, d'un accompagnement privilégié pour bâtir une stratégie de développement international vers les États-Unis. Pour en savoir plus, consultez notre **communiqué de presse**.



Union de Berne : SME meeting et Young Professionals Forum

Maëlia Dufour a participé à la réunion des PME de l'Union de Berne à Belgrade, à la fin du mois de septembre. Des sujets comme la stratégie climatique de Bpifrance, la décarbonisation du portefeuille et les incitations financières ont été évoqués.

Le Forum des Jeunes Professionnels, quant à lui, qui s'est tenu à Londres début octobre, est la réunion de jeunes professionnels de l'assurance-crédit Export de l'Union de Berne. Ce fut l'occasion pour 50 jeunes du secteur d'approfondir leurs connaissances sur un large éventail de sujets clés dans le domaine du financement du commerce et de l'assurance-crédit. Au programme : climat, finance durable et l'ESG, avenir du financement de projet, risque politique...



Choiseul Africa Business Forum

Le **Choiseul Africa Business** Forum a réuni le 20 octobre dernier des centaines de dirigeants d'entreprises et d'institutions d'Afrique, d'Europe et du Golfe. Bpifrance, partenaire du forum, était représenté par Pedro Novo, directeur Exécutif en charge de l'Export, Isabelle Bébéar, directrice des Affaires Internationales et Européennes et Arnaud Floris, responsable régional Afrique de l'Ouest et du Centre.



Quoi de neuf ? ...suite

TXF Export Finance Dealmakers Assembly

Les 26 et 27 octobre a eu lieu la rencontre « TXF Export Finance Dealmakers Assembly » à Berlin. L'atelier « ECA Speakers Corner : Product & Policy Updates » a été l'occasion pour Bpifrance Assurance Export de présenter ses évolutions clés. Myriam Crosnier, responsable du service International Expertise Produit, Florent Buschiazzo, responsable régional Europe et Nawal Ait, responsable assurance-crédit sont notamment revenus sur la **garantie des projets stratégiques (GPS)** et la couverture des contrats d'EPC.

Rencontre des experts environnementaux et sociaux de l'OCDE

Après 2 années de Covid, les experts environnementaux et sociaux de l'OCDE ont pu se retrouver à Séoul, accueillis par K-SURE et K-EXIM. Différents sujets ont été abordés dans le cadre de la modernisation des Approches Communes et de l'Arrangement de l'OCDE, notamment la prise en compte des impacts cumulés, le calcul de l'empreinte carbone et la contribution à la neutralité.



Foire aux Questions

Qu'est-ce que l'Union de Berne ?

Créée en 1934 et basée à Londres, l'Union de Berne est une association apolitique internationale composée d'assureurs-crédit publics et privés et d'agences multilatérales. Elle regroupe de 83 membres de 67 pays qui couvrent environ 2,5 trillions de dollars d'exportations

et investissements à l'étranger en court terme, moyen et long terme, ce qui équivaut à 13 % du commerce mondial transfrontalier de biens et de services. Pour en savoir plus, consultez leur **site internet**.

Quel est son rôle ?

L'Union de Berne est la seule organisation représentant l'ensemble des assureurs crédits et agences multilatérales et ses membres sont des acteurs majeurs du commerce international. À travers des séminaires et ateliers techniques thématiques, les participants visent à promouvoir les bonnes pratiques dans le soutien aux exportations et aux investissements via des lignes directrices, des échanges d'informations sur les produits et services et le partage d'expertise.

Quels seront les impacts de l'élection de Maëlia Dufour en tant que présidente de l'Union de Berne ?

Placée au cœur des débats, Maëlia Dufour continuera à promouvoir les valeurs de Bpifrance à l'international et contribuera à fixer les lignes directrices de l'Union de Berne pour les années à venir. Elle a, lors de sa nomination, fixé les objectifs suivants :

- Renforcer les actions pour la lutte contre le changement climatique en améliorant la transparence des engagements des différents acteurs, notamment grâce à un état des lieux des solutions proposées par ces derniers, en partageant les meilleures pratiques de décarbonisation des portefeuilles et en développant les incitations financières pour les projets durables.
- Développer la coopération entre les agences de crédit export, les banques de développement, les acteurs multilatéraux et les assureurs crédit privés pour assurer au mieux les exportateurs et les banques.
- Développer le potentiel des jeunes professionnels travaillant dans l'industrie du commerce international grâce à la transmission des connaissances, leur montée en compétence et en responsabilité.
- Accroître la visibilité de l'Union de Berne et de ses actions pour nos clients dans le monde.



Transport Aérien

Créé dans le cadre de la réorganisation de septembre 2022, le service TA réunit l'activité portée pendant de nombreuses années par le service Airbus Garantie Inconditionnelle, ainsi que la partie aéronautique de l'ancien

service Aéronautique Défense. Il réunit maintenant des collaborateurs experts de l'aéronautique pour le soutien des exportateurs du secteur, principalement Airbus avions civils, ATR, Airbus Helicopters, Safran et CFM.

Focus sur les principaux produits proposés par le service Transport Aérien

Une multitude de produits traités par le service demandant de la part des collaborateurs une bonne capacité d'adaptation aux différentes exigences d'instruction, tout en respectant les règles de l'OCDE spécifiques à l'aéronautique et réunies dans l'accord sectorielle (ASU).

- La garantie inconditionnelle couvre les banques offrant un financement à la compagnie aérienne / loueur opérationnel acquérant un avion de type Airbus ou ATR. Elle permet non seulement de garantir à 100% le financement mais couvre aussi les banques du risque juridique du financement. La garantie est appelable sur simple non-paiement du débiteur de l'obligation sans aucune autre condition pré-requise.

- L'assurance du crédit acheteur couvre à 95% le crédit directement octroyé par une banque au client étranger d'une entreprise française exportatrice. Elle peut éventuellement être accompagnée d'une garantie rehaussée qui permet aux banques de refinancer la créance à un coût compétitif, baissant ainsi le coût global de l'opération et améliorant la compétitivité de l'offre française. Ce produit est appliqué à l'export d'hélicoptères, de moteurs, ainsi que le financement de certains contrats de maintenance.

Team By Team ...suite

Les missions du service

- Instruction des demandes d'assurance-crédit et de garantie rehaussée, de garantie pure et inconditionnelle des entreprises Grands Comptes (dont le chiffre d'affaires est > 150MEUR) du secteur de l'aéronautique.
- Détermination des conditions de prise en garantie et des sûretés pour répondre aux besoins des entreprises, principalement sur des schémas complexes de financement structuré. La couverture du contrat commercial peut aussi dans certains cas de figure être étudié.
- Instruction puis défense des dossiers auprès de la commission des garanties pour aboutir à l'émission des promesses de garantie, polices d'assurance et accord de garantie aux banques.
- Négociation de la documentation de financement et du security package avec la banque et la compagnie aérienne ou loueur opérationnel, en étroite collaboration avec la Direction Juridique du Groupe et d'un panel de cabinet d'avocat dans le cadre des financements aéronautiques Airbus et ATR.
- La couverture de ces financements se fait avec la réassurance de nos partenaires européens (UKEF, Euler Hermes et SACE) avec lesquels l'équipe entretient d'étroites relations professionnelles.
- Gestion et suivi du portefeuille aéronautique avec le traitement quasi-quotidien de demandes relatives à la flotte des appareils mais aussi aux éléments financiers de la documentation.

Success Stories

Bpifrance Assurance Export au côté des Chantiers de l'Atlantique

Le 24 octobre 2022, les Chantiers de l'Atlantique ont livré à la compagnie de croisières Italo-Suisse MSC Croisies le MSC World Europa, premier paquebot construit en France propulsé au Gaz Naturel Liquéfié. Le MSC World Europa est le navire le moins émissif en CO2 par tonneau de jauge brute de toute la flotte mondiale de paquebots et participe ainsi au verdissement de l'industrie de la croisière. La livraison de ce paquebot, long de 333 mètres et haut de 68 mètres, aux caractéristiques technologiques et environnementales exceptionnelles, confirme la confiance placée par MSC Croisies, l'un des leaders mondiaux de la croisière, dans le chantier naval de Saint-Nazaire, fleuron de l'industrie française.

Bpifrance Assurance Export est fière d'accompagner de nouveau ces deux acteurs de premier rang via l'octroi

de son assurance du crédit acheteur, mis en place par un pool de banques françaises et internationales conduit par Société Générale.



Assurance Caution Export pour MS

MS est une PME auvergnate fondée en 1976 labellisée Bpifrance Excellence et Coq Vert. Elle est au coeur de la transition écologique puisqu'elle intervient dans la préservation des ressources à travers les activités du retraitement des eaux de chantier et industrielles, la valorisation des sables, des boues et des déblais et les travaux souterrains.



MS affiche une belle croissance et réalise une large part de son chiffre d'affaires à l'international et prospecte sur tous les continents. Bpifrance Assurance

Export accompagne l'entreprise en assurant les cautions nécessaires à la réalisation de ses opérations à l'export aux Etats-Unis, en Angleterre et à Hong-Kong.

Assurance prospection pour Fermentalg

Fermentalg est une société de biotechnologie industrielle, pionnière dans la valorisation des microalgues, à destination finale des marchés de la nutrition, de la santé et de l'environnement. Son offre produit se compose de plusieurs solutions de microalgues durables. L'ensemble de ces solutions sont des alternatives à la chimie de synthèse et à l'exploitation des ressources halieutiques, qui répondent à plusieurs tendances de marché et sociétales (croissance du marché bio et local, recherche d'une alimentation saine et équilibrée, préservation de l'environnement avec le développement de solutions à faible impact environnemental).

Fermentalg est une société bien implantée à l'export et y réalise une part importante de son chiffre d'affaires. Afin de poursuivre son expansion à l'international, elle

a mis en place un nouveau projet qui cible le grand export pour la commercialisation de sa gamme d'huiles végétales DHA ORIGINS®. En effet, la société a pour objectif de nouer des partenariats commerciaux avec des acteurs locaux notamment présents aux USA et en Asie.



Les News de l'export

Avancées de la modernisation de l'Arrangement OCDE sur les crédits à l'exportation

L'arrangement sur les crédits à l'exportation de l'OCDE fixe les termes et conditions financières applicables aux agences de crédit export bénéficiant d'un soutien public. Communément désigné sous le terme de «Gentlemen's Agreement», il établit des lignes directrices, dont le respect repose sur des principes de discipline et de transparence.

En juin dernier, les participants à l'Arrangement s'étaient donné l'objectif de négocier un certain nombre de réforme. A cette fin, ils ont rendu public le communiqué suivant :

Les participants à l'Arrangement de l'OCDE sur les crédits à l'exportation bénéficiant d'un soutien public négocient actuellement la modernisation des règles relatives aux modalités et conditions financières des crédits à l'exportation bénéficiant d'un soutien public.

Cette modernisation vise :

- à rendre le financement de l'Arrangement suffisamment souple pour continuer à soutenir les transactions dans un monde en évolution, où les défis posés par les besoins économiques et financiers des projets et le paysage concurrentiel grandissent ;

- et dans le contexte de la COP27, à soutenir un plus large éventail de transactions respectueuses du climat grâce à des modalités et conditions financières plus généreuses.

Les participants espèrent parvenir à un accord en mars 2023.

Autres sujets :

- **Avec InvestEU, la Commission européenne et Bpifrance soutiennent la relance économique et industrielle**
- **Pourquoi l'Espagne attire de plus en plus d'entreprises françaises ?**
- **Amérique du Nord : le marché de toutes les promesses pour la Healthtech française**

Matching

Plateforme Team France Export

Retrouvez des acheteurs étrangers à la recherche de fournisseurs en France

Bénéficiez des Business Opps identifiées pour vous mettre en relation avec des donneurs d'ordre et des Business Meetings pour vous faire rencontrer des grands comptes.

[Cliquez-ici](#)

Vous avez des opportunités à l'export ? Vous avez besoin d'informations sur un de nos produits ?

N'hésitez pas à nous contacter :
assurance-export@bpifrance.fr