

ACTU de l'EXPORT



LA NEWSLETTER DÉDIÉE À LA DIRECTION DE L'EXPORT

#9 | MAI 2022

Édito par Pedro Novo, Directeur Exécutif en charge de l'Export



Le jour d'Après – Au terme de semaines d'interrogations voire de doutes quant à l'avenir de la Nation et alors que s'éloignait le spectre sanitaire, la réélection du Président de la République ouvre une nouvelle page et nous permet de passer à autre chose. Il est temps à présent de nous projeter vers un quinquennat accélérant les métamorphoses révélées,

rappelées voire imposées par la crise sécuritaire européenne ou sanitaire. De grands défis, nous en aurons : repenser ses chaînes de valeur, approfondir l'innovation dans les PME et reconstituer nos capacités productives à la fois industrielles et décarbonées dans nos territoires constituent un triptyque d'ambitions pour servir le redressement du commerce extérieur tricolore. Il en va de la souveraineté et de la compétitivité de notre économie.

Face à ces incertitudes sanitaires, économiques et géopolitiques que nous traversons, Bpifrance ne cesse d'accompagner les entrepreneurs français. En effet, les risques inflationnistes d'une part, nourris par les coûts énergétiques, la rareté des matières premières ou le poids de dépenses logistiques, et la pénurie de compétences d'autres part sont les nouveaux enjeux auxquels doivent faire face nos entreprises. Ces enjeux sont aussi le creuset de quantité d'opportunités de création de valeur. C'est notre métier que de vous aider à les saisir !

Si les challenges de 2022 sont déjà nombreux, nous dessinons dès maintenant notre stratégie à 5 ans pour répondre aux ambitions du tissu entrepreneurial français. Trois axes se distinguent que nous enrichissons naturellement au gré de la marche de notre pays.

Le premier sera de donner aux entreprises françaises les moyens financiers de s'internationaliser et d'exporter en élargissant la gamme de solutions financières d'ici à 2024.

Une nouvelle offre de financement de projets avec garantie publique ou le lancement d'un Préfinancement Export en sont des illustrations. Par ailleurs, nous accélérerons la digitalisation et la simplification des process d'instruction visant à faciliter davantage l'accès au plus grand nombre des outils de garantie publique dont l'Assurance Export. La Garantie des Projets Stratégiques se déploiera parfois même en France à la faveur de projets de réindustrialisation. L'Assurance Prospection Accompagnement ou l'Assurance Prospection Verte ouvriront de nouveaux destins aux plus petits dans l'arène globale. Enfin, l'accompagnement des entrepreneurs français avec la Team France Export sera notre troisième volet. Nous renforcerons le Clairefontaine de l'Internationalisation des entrepreneurs que constitue notre offre d'Accompagnement Export. De nouvelles promotions et de nouvelles régions du monde seront adressées par nos Accélérateurs. Ce nouveau narratif de la relation de la France au monde sera en outre décliné à un continent africain berceau de tant de croissance, de création de valeur et d'avenir à partager et co-construire. Nous ferons grandir les futurs champions de ce narratif grâce au Pass Africa célébrant la richesse entrepreneuriale que constitue la diaspora.

En somme, de grandes ambitions qui appellent une grande proximité. C'est là le cœur de notre modèle. Nous irons à la rencontre des Françaises et des Français à travers nos directions régionales mais aussi nos événements et tournées. Ainsi, le Big Tour initié en Mars nous emmènera jusqu'à l'Accor Arena à Paris pour une édition BIG 2022 célébrant la renaissance et les métamorphoses nourricières que nous vivons. Sur ce chemin vers un BIG avenir, nous vous donnons rendez-vous pour le deuxième volet d'Inspire & Connect dédié à la région méditerranéenne et à la transition énergétique qui aura lieu à Casablanca le 4 juillet prochain.

Entrepreneurs, en 2022, nous allons voir la vie en j'ose !
Lâchez-vous, nous ne vous lâcherons pas car l'Export fait vivre !

L'agenda de l'international

Évènements Bpifrance

REGMED Europe

3 juin 2022

Cité Universitaire Paris

En collaboration avec le pôle Medicen Paris Region, Bpifrance et le réseau de la Commission européenne Entreprise Europe Network ont le plaisir de vous inviter à la deuxième édition de REGMED EUROPE, **l'événement européen et matchmaking sur les biomatériaux & la médecine régénérative**. Saisissez cette occasion pour en savoir plus sur les biomatériaux, la médecine régénérative ainsi que les défis réglementaires, et découvrez les PME et clusters européens innovants. **La session de matchmaking sera l'occasion parfaite de rencontrer vos partenaires et d'élargir votre réseau.**

Découvrez le programme et **inscrivez-vous** sur le site de l'événement.

Calendrier prévisionnel des prochaines Missions Internationales de Bpifrance sur le 2^{ème} semestre 2022

MISSIONS	DATES	FORMAT	OBJECTIF	ZONE	SECTEUR D'ACTIVITE
MISSION TISSAGE FINANCE 15 entreprises	Du 15 au 18 mai	explore & match	Stimuler et prospecter à travers un programme de RDV sur-mesure selon les besoins des entreprises accompagnées	Afrique de l'Est (Dahomey/Bénin)	Industrie - IIC - Climat
ACCELERATEUR INTERNATIONAL des Pays Nordiques 12 entreprises	Du 7 au 10 juin	explore & match	Stimuler et prospecter à travers un programme de RDV sur-mesure selon les besoins des entreprises accompagnées	Europe	Industrie - IIC - Climat
MISSION AMERIQUE LATINE	Du 7 au 10 juin	explore & match	Stimuler et prospecter à travers un programme de RDV sur-mesure selon les besoins des entreprises accompagnées	Amérique du Sud	Industrie - IIC - Climat
LEADS & PICK INTERNATIONAL TOPIC #2 18 entreprises	Du 20 au 23 juin	LEADS & PICK	Mission collective pour s'inspirer et se ouvrir des nouvelles tendances à l'étranger	Europe (Allemagne)	Industrie
MISSION FRENCH FAB REVUE 18 entreprises	Du 20 au 24 juin	explore & match	Stimuler et prospecter à travers un programme de RDV sur-mesure selon les besoins des entreprises accompagnées	Amérique Latine Mexique	Industrie
MISSION TECH IN FIB INSPIRE & CONNECT INTERNATIONAL 15 entreprises	Du 4 au 7 juillet	explore & match	Stimuler et prospecter à travers un programme de RDV sur-mesure selon les besoins des entreprises accompagnées	Amérique du Nord / Europe / PMS	Industrie - Startups
FRENCH AGRICULTURE CONVENTION 18 entreprises	Du 5 au 8 juillet	CONVENTION	Tester un nouveau marché cible en proposant ses produits à un partenaire de réseau à l'étranger	Europe (Allemagne)	Industrie

Télécharger le calendrier

Une mission vous intéresse ?

Contactez l'équipe Développement Export en charge des missions internationales pour en savoir plus.

Mission Explore & Match French Fab Mexique 20-24 juin 2022

Mission opérée en étroite collaboration avec le bureau Bpifrance basé à Mexico et en partenariat avec Business France.

Mission Internationale à destination des PME/ETI françaises apporteuses de solutions innovantes pour l'industrie (automatisation, digitalisation, IoT, IA, process...). Les entreprises bénéficieront d'un programme riche combinant temps collectifs et temps individuels, sur 5 jours et dans 2 villes différentes : Mexico (capitale économique) et Monterrey (capitale industrielle).

Mission Internationale Explore & Match Agriculture Egypte 11-15 septembre 2022

Mission opérée en partenariat avec Business France et le Crédit Agricole Corporate and Investment Bank (CACIB).

Mission Internationale répondant à la situation de stress hydrique à laquelle fait face l'Egypte et plus particulièrement son secteur agricole. Mission Internationale au Caire et dans la zone du delta du Nil à destination des PME/ETI françaises apporteuses de solutions innovantes pour l'agriculture (irrigation, équipements agri/agro, AgriTech, intrants, semences...).

L'agenda de l'international ...suite

Bpifrance Inno Génération

6 octobre 2022 - Accor Arena Paris

Venez participer au plus grand rassemblement business d'Europe.

Une nouvelle édition qui vous permettra de comprendre les enjeux de demain et les tendances technologiques. Inscrivez-vous dès maintenant sur [ce lien](#) pour participer à nos ateliers, conférences et masterclass afin de développer votre business et votre réseau.



Évènements de nos partenaires

TXF Global 2022 : Export, Agency & Project Finance

7-8 juin 2022

[En savoir plus](#)

Global Trade Review East Africa 2022 : Promoting sustainable economic growth through trade

21-22 juin 2022

[En savoir plus](#)

Le Moniteur du Commerce International (MOCI) :

RH : Recruter pour l'export, le vrai défi pour les PME

28 juin 2022

[En savoir plus](#)

TXF Africa Commodity Finance 2022

Juillet 2022

[En savoir plus](#)

Le Moniteur du Commerce International (MOCI) :
L'exportation collaborative, voie royale pour les PME ?

12 juillet 2022

[En savoir plus](#)

Quoi de **neuf** ?

Bercy France Export 2022

Bercy France Export est le rendez-vous annuel d'échanges sur l'export organisé par le ministère de l'Économie, des Finances et de la Souveraineté industrielle et numérique. François Lefebvre, Directeur Général de Bpifrance Assurance Export et Myriam Crosnier, Responsable de service International Expertise Produit, se sont exprimés

pour échanger avec les acteurs clefs de la communauté de l'export. Retrouvez leurs interventions respectives sur la politique de financement export pour 2022 et l'atelier « **Conquérir les marchés en maîtrisant les risques politiques, économiques et commerciaux à l'international** ».

Quoi de neuf ? ...suite

Mission Internationale Explore & Match French Touch Dubaï

Bpifrance lançait le 21 mars 2022 la Mission Internationale Explore & Match French Touch Dubaï dédiée au secteur des Industries Culturelles et Créatives (ICC) et opérée en partenariat avec Business France. Pendant quatre jours, les entreprises sélectionnées ont pu tester le marché émirien et confirmer leur stratégie d'implantation au Moyen-Orient. Cette Mission vise à mettre en lumière la communauté de La French Touch et à promouvoir la culture et l'art de vivre à la française. Pour en savoir plus, consultez notre [communiqué de presse](#).



PFE 2022

La nouvelle carte de la Politique de Financement Export (PFE) pour 2022 est disponible.

Vous pouvez la consulter sur le [lien suivant](#).

Politique Financement Export 2022

MINISTÈRE DE L'ÉCONOMIE, DES FINANCES ET DE LA RELANCE
Direction générale du Trésor



Signature d'un accord de réassurance avec US EXIM Bank

Bpifrance a signé le 10 mai 2022 l'accord de réassurance avec US EXIM Bank, l'ECA américain, en marge de l'Assemblée de Printemps de l'Union de Berne.



Quoi de neuf ? ...suite

Mission Internationale Explore & Match Industrie 4.0 et Transition Energétique Maroc

Dans le cadre de la Mission Explore & Match Industrie 4.0 et Transition Energétique Maroc, Bpifrance a accompagné seize fleurons de La French Fab et du secteur des énergies renouvelables à développer leur portefeuille clients au Maroc. Cette Mission Internationale vise à permettre aux entreprises participantes de nouer des relations d'affaires qualifiées et durables. Cette manifestation acte également la première opération du nouveau bureau régional de Bpifrance en Afrique du Nord, basé à Casablanca. Ce dernier vient compléter les autres implantations de Bpifrance en Afrique (Abidjan, Dakar

Première édition de Growing Together

Bpifrance a célébré le 4 avril sa collaboration avec la Hellenic Development Bank (HDB) et la Hellenic Development Bank for Investments (HDBI) à Athènes. Growing Together a pour ambition de valoriser la pertinence et l'efficacité du modèle Bpifrance dupliqué par les gouvernements européens en faveur du développement des entreprises nationales. Pour revoir l'évènement, consultez le replay disponible [ici](#).

et Nairobi), et appuyer davantage ses activités sur le nord du Continent. Pour en savoir plus, consultez notre [communiqué de presse](#).



Participation de Bpifrance Assurance Export au webinaire et à la newsletter du Medef International

Le 18 février dernier, Bpifrance Assurance Export, par l'intermédiaire d'Armelle Fontenette-Belloy, Responsable du service assurance-crédit ETI-PME, a participé au webinaire organisé par le MEDEF International. Dédié aux **mécanismes de mixage entre les Prêts du Trésor et les prêts garantis par Bpifrance Assurance Export**, cette présentation fait suite à la **dixième édition de la newsletter trimestrielle sur les solutions d'assurance-crédit export et d'investissement**.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur la [page de l'évènement](#).

Foire aux Questions

Qu'est-ce que la Garantie des Projets Stratégiques ?

Bpifrance Assurance Export agissant au nom, pour le compte et sous le contrôle de l'État, soutient les opérations allant au-delà des conditions classiques de l'assurance-crédit (manque ou absence de part française, absence de contrat d'exportation), mais qui présentent un intérêt stratégique pour l'économie française et concourent au développement du commerce extérieur de la France. Pour être éligible, le caractère stratégique de l'opération devra être démontré. Par ailleurs, l'octroi d'une GPS doit être indispensable à la réalisation de l'opération.

Ce produit, destiné aux entreprises exportatrices ou importatrices, aux banques françaises ou étrangères et aux investisseurs, permet de couvrir le risque de non-paiement au titre d'un contrat commercial, d'un prêt d'actionnaires ou d'un prêt bancaire.

Quels sont les changements suite au décret récemment signé ?

Le **Décret no 2022-83** du 28 janvier 2022 relatif à l'octroi de la garantie de l'Etat pour des opérations présentant un intérêt stratégique pour l'économie française à l'étranger modifie le dispositif sur les points suivants :

- Suppression de l'exigence de localisation hors de France de l'opération
- Remplacement de l'obligation de siège social en France de l'entreprise par une condition d'établissement en France
- Regard plus favorable de la Commission des garanties sur les projets durables
- Exclusion des débiteurs en difficulté (conformément à la communication européenne de 2008 sur les garanties publiques)

Pour en savoir plus sur la Garantie des Projets Stratégiques, consultez notre **site internet** et notre synthèse ci-dessous :

bpi france **GARANTIE DES PROJETS STRATÉGIQUES**
SERVIR L'AVENIR

Pour soutenir des opérations présentant un intérêt stratégique pour l'économie française à l'étranger

ASSURÉS
• Banques françaises et étrangères
• Investisseurs
• Entreprises exportatrices et importatrices

PROJETS ÉLIGIBLES
Projets réalisés en France ou à l'étranger portés par une entreprise établie en France ou l'entité locale qu'elle contrôle assurant en tant que :
• Fournisseur • Sous-traitant
• Investisseur • Financier
• Exploitant • Client ou concessionnaire
• Prestataire

RISQUE COUVERT
Non-paiement au titre d'un contrat commercial, d'un prêt d'actionnaires ou d'un prêt bancaire

FAITS GÉNÉRATEURS DE SINISTRE
• Commercial (carence et/ou insolvabilité)
• Politiques, catastrophiques et non-transfert

CHAMP D'APPLICATION
L'opération garantie doit tenir compte d'au moins un des critères suivants :
• Filière essentielle à la sécurité nationale, à l'apport en ressources énergétiques et de matières premières
• L'absence de réalisation de l'opération représenterait un risque pour l'économie nationale, un secteur ou une filière économique
• Générer un avantage compétitif pour le pays
• Développement de l'activité des entreprises françaises
• Pénétration d'un marché sectoriel ou géographique à fort potentiel de croissance

Pas de minimum de part française requis
Pas nécessairement de contrat d'exportation
Regard favorable sur les opérations/contrats durables

MONTANT MINIMUM : 10 MC
Prime conforme au prix du marché
QUOTITÉ GARANTIE : 80 %

CONTACTEZ NOUS
L'octroi de la GPS doit être indispensable à la réalisation de l'opération
assurance-export@bpifrance.fr

Pour toute information supplémentaire, consultez notre site internet. Les solutions de Bpifrance Assurance Export peuvent accompagner l'ensemble des établissements de crédit français et étrangers, elles sont proposées indépendamment des solutions de financement qui peut proposer Bpifrance.

L'opération garantie doit tenir compte d'au moins un des critères suivants :

- Absence de réalisation de l'opération représenterait un risque pour l'économie nationale, un secteur ou une filière économique
- Filière essentielle à la sécurité nationale, à l'apport en ressources énergétiques et de matières premières
- Générer un avantage compétitif pour le pays
- Développement de l'activité des entreprises françaises
- Pénétration d'un marché sectoriel ou géographique à fort potentiel de croissance

Quels sont les critères d'éligibilité ?

Naval Rail BTP Ingénierie Équipement



Benoît Fretelliere



Bruno Indrigo



Nawal Ait



Jean-François Bouyssou



Naima Amanchar



Lorraine Motte



Brigitte Doucet



Anne Roquin



Hélène Rocchi

Focus sur les principaux produits proposés par le service NRBIE

- L'assurance du crédit acheteur couvre à 95% le crédit directement octroyé par une banque au client étranger d'une entreprise française exportatrice. Elle peut être accompagnée d'une garantie rehaussée qui permet aux banques de trouver des liquidités à des coûts compétitifs, baissant ainsi le coût global du financement et améliorant ainsi la compétitivité de l'offre française. Cette assurance est utilisée pour tous types de projets allant des biens d'équipements aux contrats de construction.

- L'assurance du crédit fournisseur couvre à 95 % le crédit octroyé par l'exportateur à son client. Lorsque le crédit fournisseur est cédé à une banque, l'assurance de l'escompte ou de la cession sans recours de crédit

fournisseur couvre la banque rachetant à l'exportateur les créances détenues sur l'acheteur étranger. L'assurance du crédit fournisseur est principalement utilisée par les exportateurs de biens d'équipements.

L'équipe NRBIE a récemment accompagné plusieurs exportateurs sur les projets phares suivants :

- Le métro d'Abidjan : Bouygues Travaux Publics, Alstom, Colas Rail, Keolis
- Le projet de téléphérique à Antananarivo : Poma, Colas
- Deux yachts de luxe Ritz-Carlton : Les Chantiers de l'Atlantique

Team By Team ...suite

Les missions du service

- Instruction des demandes d'assurance-crédit et garantie réhaussée, d'assurance investissement, de garantie des projets stratégiques et de Pass Export des entreprises Grands comptes (dont le chiffre d'affaires est > 150M€) dans les secteurs du naval, du rail, du BTP, de l'ingénierie et de l'équipement.
- Détermination des conditions de prise en garantie et des sûretés pour répondre aux besoins des entreprises aussi bien sur des structures contractuelles classiques basées sur des bilans d'entreprises acheteuses que sur

des schémas plus complexes tels que les financements structurés. Accompagnement des banques pour mettre en place des financements en soutien de ces exportations.

- Emission des promesses de garantie et des polices d'assurance aux entreprises et banques clientes.
- Gestion et suivi du portefeuille pour adapter la garantie au cycle de vie long des projets.
- Accompagnement et développement de la relation client.

Success Stories

Assurance change négociation Stop Loss sur la roupie indienne

Implantée à Carquefou (Loire-Atlantique), l'entreprise Sercel SAS est, depuis 60 ans, le leader mondial dans la conception, le développement et la fabrication d'équipements électroniques et de solutions intégrées de haute technologie pour l'acquisition de données sismiques dans les terres, les zones de transition, les fonds de mer ainsi que pour la surveillance des infrastructures. Avec un effectif de 700 salariés, elle réalise la majorité de son chiffre d'affaires à l'exportation.

Client de l'Assurance change depuis 2018, l'entreprise a sollicité Bpifrance Assurance Export en 2021 pour l'accompagner dans la remise d'une offre commerciale

dans une devise spécifique, la roupie indienne, pour la vente de capteurs et d'enregistreurs sismiques destinés au marché indien. La mise en place de l'Assurance change négociation Stop Loss a ainsi permis à Sercel de proposer un prix en devise locale, tel qu'imposé par le client, et de remporter le contrat.

Il s'agit là d'une illustration de l'intérêt que portent les exportateurs français pour la solution Assurance change négociation Stop Loss de Bpifrance Assurance Export permettant de couvrir le risque de change de la seule phase de négociation et en totale complémentarité avec le marché bancaire.



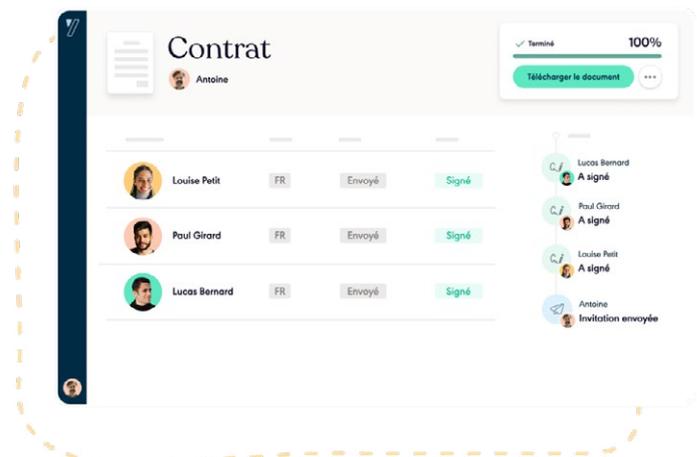
Assurance Prospection pour YOUSIGN en Italie et en Pologne

YOUSIGN est une société innovante qui propose des solutions de signature électronique sécurisées, à destination des TPE, PME et ETI. Sa solution permet de signer et faire signer, en face à ou à distance, des documents depuis n'importe quel appareil, ordinateur, mobile ou tablette.

YOUSIGN a pour ambition de devenir le leader européen de la signature électronique. En pleine phase d'hyper-croissance, la société est déjà présente dans de nombreux pays et dispose d'une présence commerciale en Allemagne, en Autriche, en Suisse et en Italie.

Déjà accompagnée sur une première Assurance Prospection en Allemagne et en Autriche en 2019,

YOUSIGN a identifié de nouveaux relais de croissance en Italie et en Pologne. Elle sera donc accompagnée par Bpifrance dans la poursuite de sa conquête de l'Europe.



Bpifrance Assurance Export au côté du croisiériste Ritz Carlton Yacht Collection

Bpifrance Assurance Export était ravie d'assister, mi-mars, à l'officialisation de la commande de deux navires ultra-luxe, l'Ilma et le Luminara, par le croisiériste Ritz Carlton Yacht Collection, une marque du groupe Marriott. Ces navires seront construits par Chantiers de

l'Atlantique à Saint-Nazaire, avec des livraisons prévues en 2024 et 2025. Cette commande illustre une nouvelle fois le soutien constant des autorités françaises au secteur de la croisière.

Les News de l'export

Impact de l'invasion russe en Ukraine sur l'économie et le commerce

Le 24 février 2022, la Russie envahissait l'Ukraine. Dans un contexte de résilience face à la pandémie, ce conflit présente d'importantes répercussions sur l'économie mondiale, entre flambée des matières premières sur les marchés mondiaux et conséquence des sanctions occidentales.

Pandémie mondiale VS activité économique : 2022 avait pourtant bien commencé

En 2021, selon l'OCDE, la croissance du PIB mondial a marqué un fort rebond (+ 5,6 %) qui lui a permis de retrouver ses niveaux pré-pandémie de 2019. Ce contexte macroéconomique favorable s'est toutefois rapidement dégradé à la suite de l'escalade des tensions entre la Russie et l'Ukraine. Les prévisions de croissance ont ainsi été révisées à la baisse pour 2022, notamment en zone euro : de +4,3% à +2,9%, soit une baisse de 1,4 point.

D'une crise à l'autre : Les marchés mondiaux des matières premières et les chaînes d'approvisionnement mondiales

Les marchés mondiaux des matières premières sont un important canal de transmission de la crise actuelle à l'économie et aux entreprises.

Les blocages des chaînes d'approvisionnement connus au début de la pandémie de COVID-19 ont révélé l'ampleur critique des interdépendances nées de la mondialisation : les premiers confinements ont provoqué une contraction désordonnée de l'activité économique mondiale, tandis que la reprise a été accompagnée d'un choc de demande massif qui a tiré les prix des matières premières vers les sommets.

La guerre actuelle est intervenue dans ce contexte de tensions sur les approvisionnements mondiaux et les a exacerbés. Les effets de la guerre en Ukraine se caractérisent dans les pressions inflationnistes sur les prix des biens de consommation dont les coûts de production augmentent en raison de la moindre disponibilité de certains intrants. Si les parts de la Russie et de l'Ukraine dans le commerce et la production mondiale sont faibles, elles sont d'importants fournisseurs de produits énergétiques et alimentaires. La Russie, en dépit d'un PIB modeste, est ainsi un géant sur les

marchés des matières premières : outre l'énergie (gaz, pétrole, charbon), la Russie exporte des métaux (dont le palladium et le nickel) et des biens agricoles (céréales et engrais).

L'impact des sanctions occidentales : Le commerce et la finance comme armes de guerre

Les canaux financier et commercial forment une seconde voie de transmission des conséquences de la guerre sur l'économie.

Le bloc occidental (les Etats-Unis et l'Union européenne) a imposé des sanctions financières à l'encontre de la Russie et de la Biélorussie. La déconnexion de certaines banques russes du système de règlement SWIFT et le blocage d'une partie des réserves de change russes en euro et en dollar US ont déclenché une forte dépréciation du rouble, réduisant les revenus réels des russes et provoquant une forte inflation importée – rappelons que la Russie importe l'essentiel de biens de consommation dont elle a besoin.

Selon l'OMC, l'Europe représente la première provenance des importations russes (39,2%) et la première destination pour les exportations russes (51,5%) toutes marchandises confondues, tandis que, selon l'OFCE, la Russie ne représente que 4,1 % des exportations de biens et 7,5 % des importations de biens de l'UE (158 milliards d'euros) en 2021.

Pour aller plus loin :

- <https://www.ofce.sciences-po.fr/blog/dependance-commerciale-ue-russie-les-liaisons-dange-reuses>
- https://www.wto.org/french/news_f/pres22_f/pr902_f.htm
- https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/im-parctukraine422_e.pdf
- <https://www.oecd.org/perspectives-economiques/>
- https://read.oecd-ilibrary.org/view/?ref=1130_1130887-mquav1p03s&title=perspectives-economiques-intermediaire-ocde-presentation-mars-2022
- https://www.oecd-ilibrary.org/economics/perspectives-economiques-de-l-ocde/volume-2022/issue-2_f111a540-fr



FRANCE22
PRÉSIDENTIE FRANÇAISE
DU CONSEIL DE L'UNION
EUROPÉENNE

PFUE : Présidence française du Conseil de l'Union européenne

Le 15 mars dernier, le Conseil Ecofin («Affaires économiques et financières») de l'UE – Conseil qui réunit les Ministres de l'Économie et des Finances des 27 Etats membres - a adopté pour la première fois des conclusions sur les crédits à l'exportation. Les conclusions du Conseil sont des engagements politiques portant sur des mesures spécifiques à prendre ou des objectifs à atteindre. Ces conclusions sur les crédits à l'exportation ont pour objet d'annoncer la ligne directrice que suivra l'Union européenne dans les années à venir dans ce domaine, sur 3 enjeux centraux : le climat, la modernisation de l'Arrangement OCDE et la stratégie européenne pour le crédit-export.

Dans le cadre de la Présidence française du Conseil de l'Union européenne (PFUE), l'équipe dédiée de Bpifrance Assurance Export a soutenu les équipes de la Direction Générale du Trésor dans la rédaction de ces conclusions.

1. Climat

- **Affirmation du rôle du crédit-export** dans la lutte contre le changement climatique et dans l'atteinte des objectifs de limitation de hausse de la température mondiale (Accords de Paris).
- **Restrictions** : les Etats membres s'engagent à définir un calendrier national de sortie du soutien aux énergies fossiles (charbon, pétrole et gaz naturel) d'ici 2023, tout en cherchant un accord sur le sujet à l'OCDE
- **Incitations financières** : engagement à faire valoir au sein du groupe des participants à l'Arrangement

OCDE l'introduction d'incitations financières pour les projets durables sur la base de la taxonomie européenne

2. Modernisation de l'Arrangement OCDE

- **Rappel de l'urgence** à moderniser l'Arrangement pour faire face à une concurrence internationale accrue et engage l'UE à être motrice dans les négociations OCDE.
- En cas d'avancées insatisfaisantes sur la modernisation, l'UE se dit prête «à examiner les possibilités de se recentrer sur les intérêts stratégiques et industriels européens et sur le meilleur moyen de les servir **de façon autonome**».
- Les Etats membres expriment leur volonté **de recourir plus régulièrement à la clause d'alignement («matching»)** de l'Arrangement.

3. Stratégie UE sur le crédit export

- **Étude de faisabilité sur une stratégie en matière de crédits à l'exportation**: l'UE attend que celle-ci permette de déceler les failles de marché existantes ; toute facilité européenne de crédit-export peut être envisagée uniquement pour pallier ces failles de marché.
- Les conclusions encouragent à aller vers plus de synergie entre les différentes entités européennes.

Matching

Plateforme Team France Export

Retrouvez des acheteurs étrangers à la recherche de fournisseurs en France

Bénéficiez des Business Opps identifiées pour vous mettre en relation avec des donneurs d'ordre et des Business Meetings pour vous faire rencontrer des grands comptes.

[Cliquez-ici](#)

Vous avez des opportunités à l'export ? Vous avez besoin d'informations sur un de nos produits ?

N'hésitez pas à nous contacter :
assurance-export@bpifrance.fr